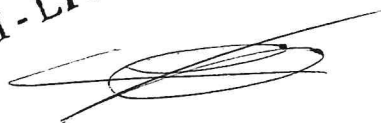


## Fichiers à acheter 2022-2023

### Section : Commerce 1<sup>ère</sup> Bac Pro Métiers de la Relation Client

MATIERE	TITRE	AUTEUR	EDITEUR	ISBN
TRONC COMMUN PROFESSIONNEL	Conseiller, suivre les ventes et fidéliser Edition 2020. 1 <sup>ère</sup> et terminales Bac pro métiers du commerce et de la vente.	C. Ancelin, S. Androd, D. Beddeleem, M.-P. Bost, H. Douarre, C. Faivre-Morot, D. Giafferi, G. Gogendeau, S. Laisney, A. Laporte, P. Lavigne, S. Loichot, S. Martin, F. Nunes, C. Spagnesi, P. Stoupy, H.-A. Sueur, L. Yefsah	NathanTechnique	9782091670256
OPTION A	Animer et gérer l'espace commercial 1 <sup>ère</sup> et terminales Bac pro métiers du commerce et de la vente.	Dominique Beddeleem	Nathan Technique	9782091670270
OPTION B	1 <sup>ère</sup> et Term BAC PRO Métiers du commerce et de la vente PROSPECTER ET VALORISER L'OFFRE COMMERCIALE OPTION B VENTE	Sous la direction de Dominique Beddeleem	Nathan Technique	978-2-09-167029-4

INSTITUTION ROBIN  
CDI - LYCEE




Etablissement d'Enseignement Privé associé à l'Etat

Correspondance : BP 329 – 38204 VIENNE Cedex –  
E-mail : robin.vienne@institution-robin.fr Site