

BAC PRO COMMERCE

INFOS :

- Pour qui ? Tous les élèves de troisième (générale et professionnelle) et les titulaires du CAP Vente (bac en 2 ans).
- Les élèves de seconde générale peuvent être inscrits par passerelle directement en classe de première.
- LV2 obligatoire (espagnol ou italien)

La rénovation du bac pro commerce a notamment conduit à l'abandon du module d'approfondissement sectoriel au profit d'une autre approche produit, et du pôle «entreprendre» au bénéfice d'un enseignement économique et juridique distinct. Les nouvelles technologies de l'information et de la communication liées à la dimension commerciale ont été introduites dans les enseignements. Enfin, les compétences en

COMMERCE

vente ont été renforcées et centrées sur la relation client en unité commerciale, et non plus sur la vente en général.

A la différence du bachelier vente, le titulaire du bac pro commerce ne se déplace pas pour aller à la rencontre du client. C'est un employé commercial qui intervient dans tout type d'unité commerciale, physique ou virtuelle, afin de mettre à la disposition de la clientèle

les produits correspondant à sa demande. Son activité consiste, au sein de l'équipe commerciale de l'unité, à :

- participer à l'approvisionnement ;
- vendre, conseiller et fidéliser ;
- participer à l'animation de la surface de vente ;
- assurer la gestion commerciale attachée à sa fonction.

Il est autonome en entretien de vente,



Et après ?

Le bac pro a pour objectif l'insertion professionnelle mais, avec un très bon dossier ou une mention à l'examen, une poursuite d'études est envisageable en BTS (via la procédure APB)

Exemples de formations poursuivies :

[MC Vendeur spécialisé en alimentation](#)

[FCIL Vendeur de produits multimédia](#)

[MC Assistance, conseil, vente à distance](#)

[BTS Management des unités commerciales](#)

[BTS Négociation et relation client](#)

Ces deux BTS existent au sein de Robin.

- EMPLOIS :

- commerçant

- vendeur

- télévendeur

- gérant de points de ventes et magasins

- responsable commercial

Pour toute information,

- 0474530121

- www.institution-robin.com

Contenu de la formation.

- Domaine général

- Français, histoire-géographie, anglais, espagnol ou italien, mathématiques, éducation physique, arts appliqués

- Domaine professionnel

- Economie et droit, pôles vendre, animer et gérer, communication professionnelle.



L'examen



En fin de classe de première, les élèves passent le diplôme intermédiaire de BEP vente action marchande lors d'épreuves écrites.

Le contrôle continu sous forme de CCF se déroule sur les 3 années. En classe de terminale l'élève passe les épreuves de baccalauréat à l'écrit. Le cumul de toutes les notes de CCF et écrites = notes du bac.

Les stages sont également évalués, ces notes comptent aussi pour l'examen.

Stages :

- 22 semaines sur les 3 ans de formation (6+8+8).
- Listes de stages pré-négociés par les enseignants

:

